



CONSIGUE TU PRIMER CLIENTE DE PAGO EN 30 DIAS

TE RECUERDO LOS 7 PASOS:

1- Decide 1 solo problema que vas a ayudar a solucionar. Decide ahora quien es el tipo de persona a la que vas a ayudar y qué problema tiene (tu avatar, tu cliente ideal, tu nicho). 1 servicio, 1 precio, 1 nicho de ayuda, 1 tipo de persona, 1 problema, 1 solución, 1 paquete

2- Transforma tu página personal de Facebook, Instagram y abre un canal en youtube con nueva foto personal y nuevo banner (utiliza canva.com o fiverr.com) (elimina inactivos y atrae nueva audiencia)

3- Empieza a crear contenido de valor relacionado con el problema que vas a ayudar y súbelo en tu perfil personal. Empieza a educar a la gente de tu perfil ofreciendo VALOR a la persona que potencialmente está buscando tu ayuda (habla del problema y haz ver que entiendes del tema y que pueden confiar en tí)

4- Prepara tu Calendly.com con tus horas disponibles para sesiones de consulta. Prepara tu Calendly.com con las horas disponibles y las preguntas del cuestionario que le vas a hacer a la persona para ver si cualifica como candidato

5- Busca los grupos de ayuda en FACEBOOK donde están las personas que están buscando ayuda y agrégales como amigos. Busca los hastags# en Instagram para ver las preguntas que tienen las personas con ese problema. (NOTA: Primero modifica tus perfiles personales para que te acepten).

6- Entabla conversaciones con personas que les guste tu contenido e invítale a sesión de consulta. A las personas que le den “me gusta” o comenten tus contenidos, empieza una conversación con ellos (no parezcas desesperado): “Hola, he visto que te ha gustado el post, cómo te puedo ayudar?”

7- Realiza tu sesión de consulta estratégica y clarificación para determinar cómo puedes ayudar a la persona y ofrece tus servicios. Realiza la sesión de consulta (habla poco, solo pregunta y escucha mucho). Ofrece mucho valor y siempre ten en mente ayudar a la persona a clarificar su situación actual y su situación deseada